

envie
Nos valeurs redonnent de la valeur

ENTREPRISE À IMPACT | AD GRANTS | SEARCH

ENVIE : 600 LEADS ET 17,5 K€ DE CA EN LIGNE EN 3 MOIS

EN BREF

CLIENT
Envie

LEVIERS
Ad Grants, Search, Drive-to-Store

L'ESSENTIEL

600 leads → 17,5k € de CA en ligne en 3 mois.

ENVIE × ADS FOR CHANGE EN CHIFFRES

600
leads en 3 mois

17,5k €
de CA en ligne en 3 mois

+110 %
de nouveaux utilisateurs via Ad Grants

LE CLIENT

Envie est une entreprise sociale et solidaire (ESS) qui lutte contre l'exclusion en réemployant des équipements électriques et électroniques.

LE DÉFI

Développer le CA en ligne et la visibilité sur tout le territoire avec une stratégie optimisée autour de l'économie circulaire.





QUI EST ENVIE ?

QUI EST ENVIE ?

Envie est une entreprise sociale et solidaire (ESS) qui lutte contre l'exclusion en réemployant des équipements électriques et électroniques. Grâce à un modèle économique circulaire, Envie crée des emplois solidaires tout en réduisant les déchets, contribuant ainsi à la transition écologique. Elle propose des produits reconditionnés à prix accessibles, tout en offrant des services de réparation et de recyclage.

02

LE DÉFI

LE DÉFI

- Développer le CA en ligne et la visibilité sur tout le territoire avec une stratégie optimisée autour de l'économie circulaire.
- Réussir à faire performer son compte Ad Grants

01 LE CLIENT
02 LE DÉFI
03 NOTRE APPROCHE
04 LES RÉSULTATS

ADS FOR CHANGE
SCALE YOUR IMPACT

03

NOTRE APPROCHE

NOTRE APPROCHE

1. **64 campagnes Search locales et nationales avec analyse sémantique**
2. **Gestion des enchères**
   CPC manuel (phase 1) → Automatisation.
3. **Tracking Drive-to-Store via GMB et signaux intermédiaires pour mesurer les visites magasin**

LEVIERS

Ad Grants | Search | Drive-to-Store

01 LE CLIENT
02 LE DÉFI
03 NOTRE APPROCHE
04 LES RÉSULTATS

04

LES RÉSULTATS

LES RÉSULTATS

600	17,5k €	+110 %
leads en 3 mois	de CA en ligne en 3 mois	de nouveaux utilisateurs via Ad Grants

- 600 leads → 17,5k € de CA en ligne en 3 mois.
- +110 % de nouveaux utilisateurs via Ad Grants → 2ème canal d'acquisition.
- Trafic générique : +8 % à 58 % par rapport à la marque.

04 LES RÉSULTATS
03 NOTRE APPROCHE
02 LE DÉFI
01 LE CLIENT

ADS FOR CHANGE
SCALE YOUR IMPACT

BÉNÉFICIEZ D'UN AUDIT 100% PERSONNALISÉ EN PRO BONO

Obtenez un diagnostic complet de vos campagnes publicitaires et identifiez de nouvelles pistes d'optimisation. Nous poserons un regard neuf et frais su votre stratégie actuelle.

Demandez le votre ↗

CONTACT

hello@adsforchange.co

adsforchange.co/envie/

↑ LIRE L'ÉTUDE DE CAS EN LIGNE